

unprinted

Value Proposition Canvas Template

バリュープロポジションキャンバス
テンプレート

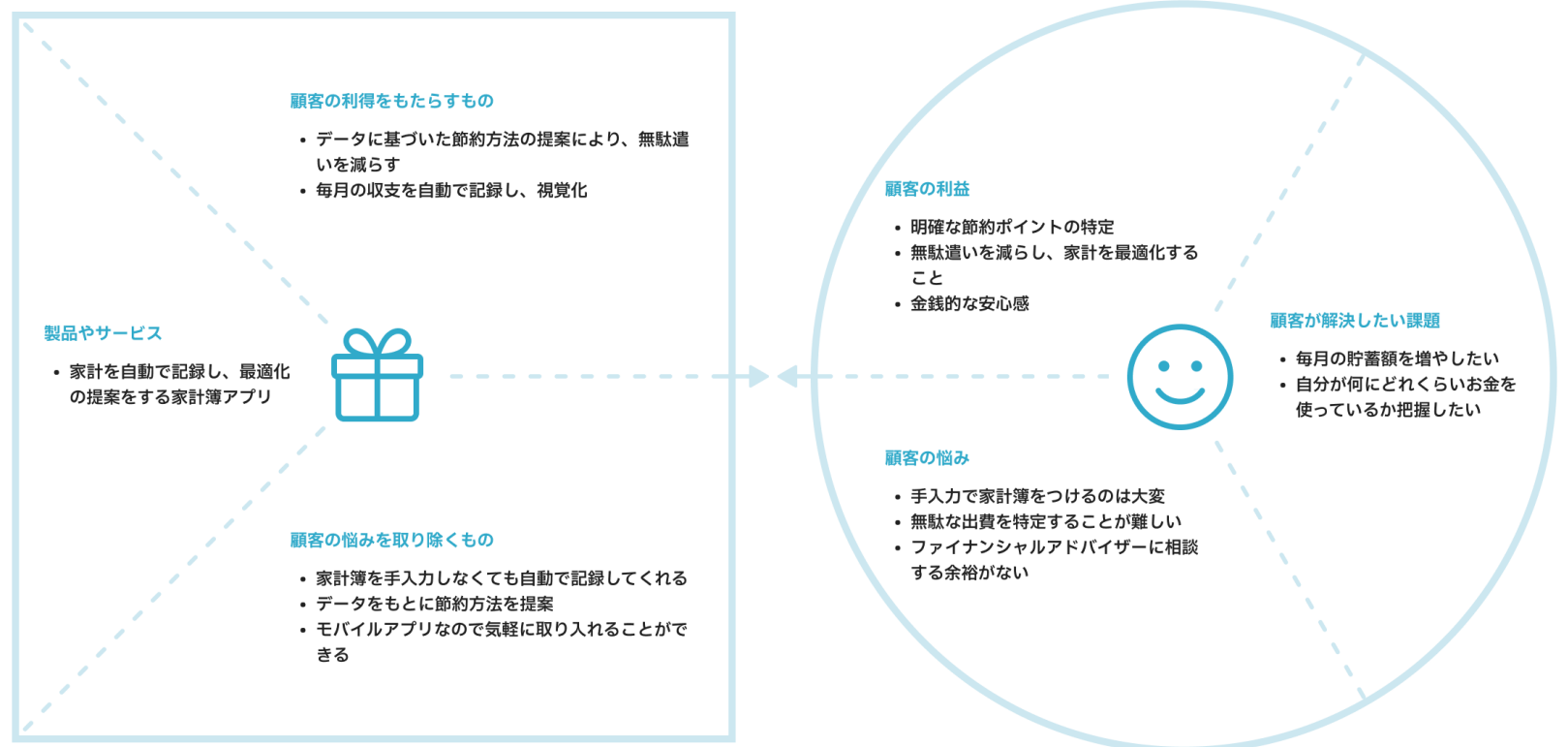
バリュープロポジションキャンバス Value Proposition Canvas

バリュープロポジション（顧客への提供価値）

家計を自動で記録・分析し、節約できそうなポイントを提案

顧客セグメント

家計を細かく管理する時間のない30代 - 40代男性・女性



バリュープロポジションキャンバスとは？

バリュープロポジションキャンバスとは、製品やサービスの提供価値（バリュープロポジション）を体系的に分析し、可視化するためのフレームワークです。バリュープロポジションキャンバスは、大きく「価値提供できる内容」と「顧客の状況」の二つのセクションに分かれており、企業が提供する製品やサービスが、顧客にとってどのような意味を持つのかを明確にすることが可能です。

[unprintedで記事を読む](#)

テンプレートの使い方

A3またはA4で印刷し、手書きのドラフト作成に活用できます。またはパワーポイントなどのツールでスクリーンショットで背景として貼り付けて使用することもできます。

ライセンスについて

CC BY 4.0のライセンスのもと、個人・商用に関わらず使用することができます。※クレジット表記が必要とありますが、unprintedが配布するテンプレートについてはクレジット表記を必要としていません。

制作例

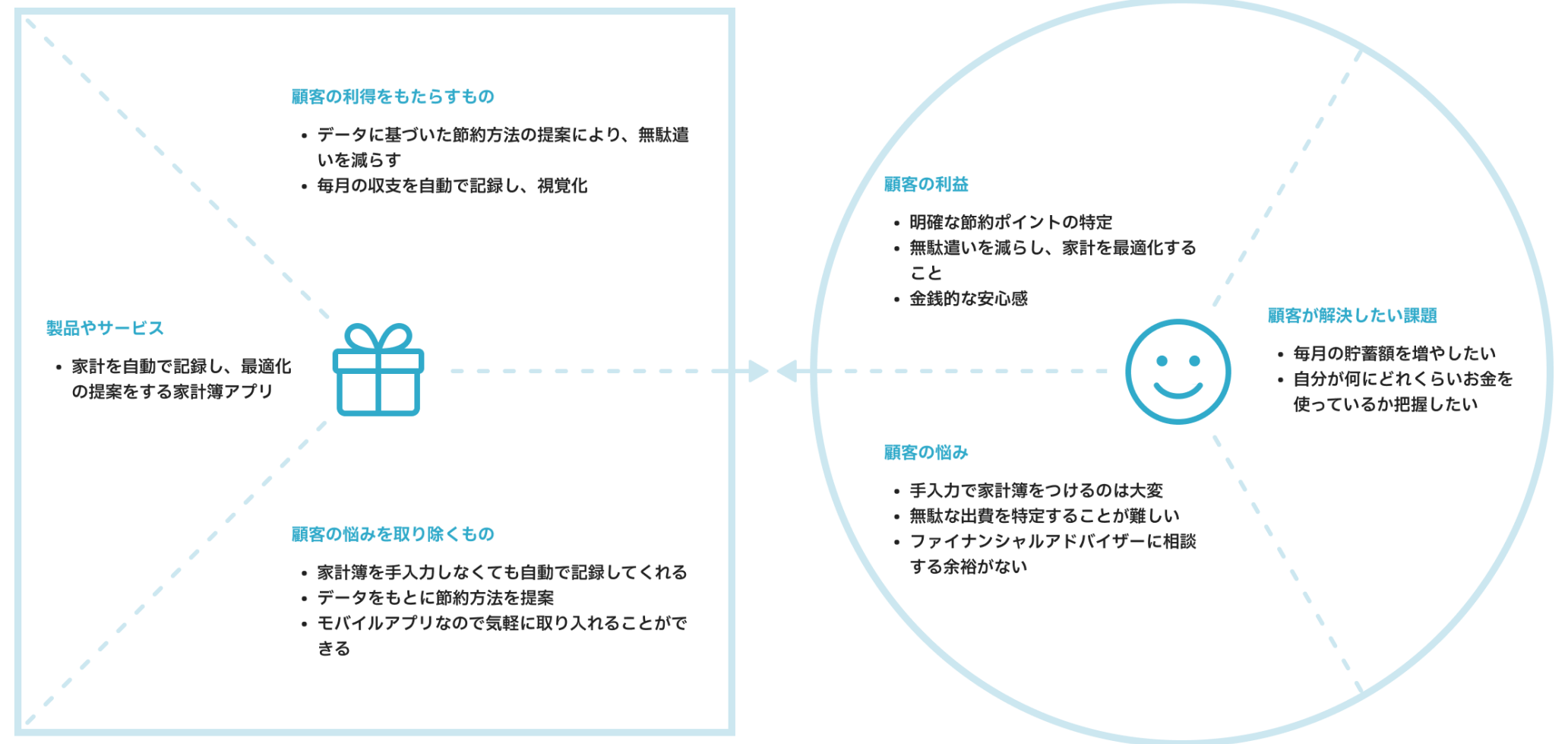
バリュープロポジションキャンバス Value Proposition Canvas

バリュープロポジション（顧客への提供価値）

家計を自動で記録・分析し、節約できそうなポイントを提案

顧客セグメント

家計を細かく管理する時間のない30代 - 40代男性・女性



バリュープロポジション（顧客への提供価値）

顧客セグメント

